



FORCE DE VENTE ERP WIFI
SECURITE FOURNISSEURS 3G
SERVEURS CRM COMPTABILITE
UNIX STOCKS PILOTAGE INTERNET
ECOMMERCE FORMATIONS

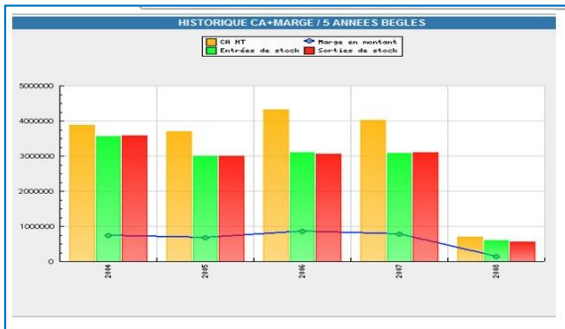


BG Partners

L'informatique différemment



Solutions packagées pour PME françaises
& grandes entreprises de négoce.



TOULOUSE TX/MARGE MENSUEL TAB					
	janvier 2008	février 2008	mars 2008	Moyenne	Tendance
Marge en pourcentage	34,39 %	48,59 %	24,06 %	35,68 %	↓
Représentants :					
REPRESENTANT		100,00 %	100,00 %	66,67 %	◆
REPRESENTANT			37,70 %	12,57 %	↑
REPRESENTANT			23,90 %	7,97 %	↑
REPRESENTANT	34,34 %	32,73 %	22,89 %	29,99 %	↓
REPRESENTANT		24,12 %	28,54 %	17,55 %	◆
REPRESENTANT	59,85 %	15,77 %	23,87 %	33,16 %	◆
REPRESENTANT	23,25 %		29,36 %	17,54 %	↑
REPRESENTANT	33,50 %	23,83 %	23,46 %	26,93 %	◆
REPRESENTANT			25,13 %	8,38 %	↑
REPRESENTANT			25,57 %	8,52 %	↑
REPRESENTANT			15,98 %	5,33 %	↑
REPRESENTANT			24,80 %	8,27 %	↑

Widget

Saisie

Type Widget: Sélectionner un Type de Widget

- Sélectionner un Type de Widget
- Cellules (0)
- Tableaux d'indicateurs de tendance (1)
- Tableaux d'indicateurs fixe (2)
- Graphique de répartition (camembert) (3)
- Graphique de tendance (courbe, histogramme) (4)
- Graphique de performance (histogramme) (5)
- Lecteur de flux RSS (6)

CA HT du jour

70 550 €

① Présentation iGold Manager

iGold Manager est une solution de reporting puissante et dynamique, favorisant la visualisation de votre activité.

Il permet d'afficher une **synthèse** des informations nécessaire au **pilotage** de l'entreprise par le biais d'indicateurs prédéfinis, favorisant vos **prises de décisions**.

Ces indicateurs concernent :

- les VENTES
- les ACHATS
- les STOCKS
- la COMPTABILITE

Les informations d'**iGold Manager** sont **issues en temps réel** de GOLD System ERP.

② Le principe de fonctionnement

L'outil décisionnel **iGold Manager** est composé de :

A- WIDGETS

Les WIDGETS correspondent à des résultats statistiques affichés sous forme de « box ».

Ces « box » sont réactualisés en temps réel.

Ces WIDGETS transmettent des informations liées aux critères statistiques des fichiers de base. (Famille, sous famille, catégorie Socioprofessionnelle, etc) mais aussi des informations de stocks par dépôt, des informations comptables par comptes, etc.

➔ Le nombre de WIDGETS n'est pas limité.

CA + MARGE TOTAL VILLENUEVE	
	mars 2008
CA HT	40 320 €
Marge en montant	10 062 €
Marge en pourcentage	24,96 %

B- Le tableau de bord

Le tableau de bord est composé d'un ensemble de WIDGETS fonctionnel enfiché dans une page web suivant un colonage défini lors du paramétrage.

- ➔ Le nombre de tableau de bord n'est pas limité.
- ➔ L'ordre des WIDGET dans le tableau de bord est modifiable par l'utilisateur



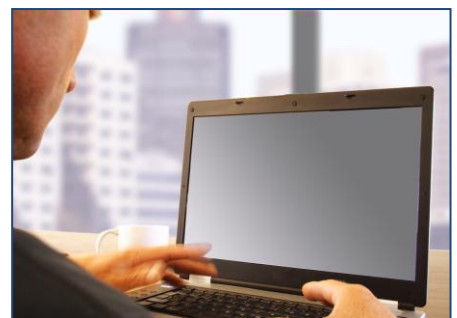
Location	CA HT (mars 2009)	Marge en montant	Marge en pourcentage
CA + MARGE TOTAL BARSAC	105 863 €	22 336 €	21,47 %
CA + MARGE TOTAL BERGERAC	24 235 €	5 356 €	22,14 %
CA + MARGE TOTAL BERGUES	11 345 €	2 638 €	23,47 %
CA + MARGE TOTAL CAHORS	17 230 €	3 727 €	21,63 %
CA + MARGE TOTAL LEBEGUES	21 053 €	3 202 €	15,25 %
CA + MARGE TOTAL BRAME	-	-	-
CA + MARGE TOTAL VILEREINE	40 320 €	10 062 €	24,95 %
CA + MARGE TOTAL LA SOUTERRAINE	14 306 €	2 601 €	18,21 %
CA + MARGE TOTAL BOULAZAC	8 815 €	2 277 €	25,83 %
CA + MARGE TOTAL STE FOY	3 701 €	3 356 €	90,68 %
CA + MARGE TOTAL SEULES	-	-	-

C- Confidentialité

Il est possible de confidentialiser par profil d'utilisateur à la fois les WIDGETS (Indicateurs disponibles, WIDGETS autorisés, etc..) et les tableaux de bord (Chaque profil utilisateur ne peut avoir accès QUE aux tableaux que l'on souhaite lui mettre à disposition).

Ce mode de fonctionnement permet de créer des tableaux de bord :

- **Pour les dirigeants** : comprenant des données chiffrées issues de la COMPTABILITE, des marges de VENTES, des marges d'achats, etc.
- **Pour les responsables de service** : Des données que comptables, ou que commerciales, ou que d'achats
- **Pour les commerciaux « terrains » ou sédentaires**: des données commerciales « ciblées » sur un seul représentant, sur une partie du fichier CLIENT, ou ARTICLE.

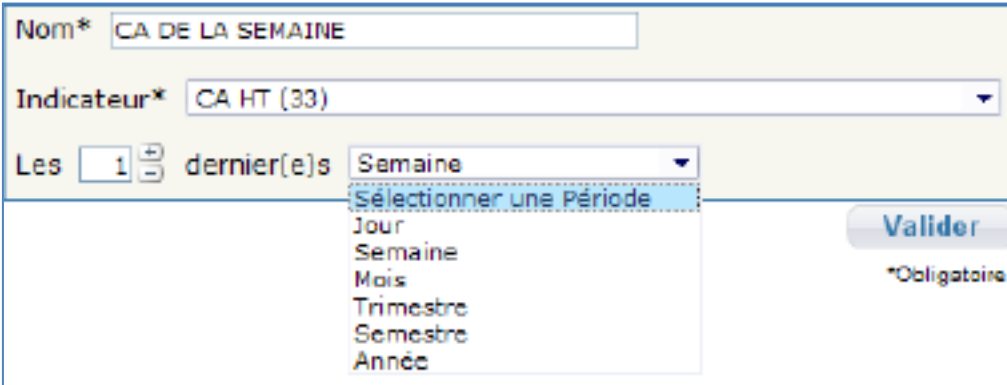


③ Les WIDGETS

Il existe différentes manières d'afficher le résultat des WIDGETS. Le choix du type de WIDGET se fait lors de sa création.



Les dates de traitement des WIDGETS sont saisies lors de la création du WIDGET.



A- Les cellules

Le WIDGET cellule permet l'affichage de la valeur d'un indicateur. Tous les types d'indicateurs peuvent être utilisés dans ce type de WIDGET.

Le période de traitement est paramétrable par CELLULE.

TOULOUSE CA MENSUEL CELLULE	149 522 €
TOULOUSE MARGE CELLULE	35 982 €
TOULOUSE TXMARGE CELLULE	24,06 %

CA HT du jour	70 550 €
---------------	-----------------

B- Les tableaux d'indicateurs de tendance

Les Tableaux d'indicateurs de tendance permettent d'afficher sur plusieurs colonnes les répartitions de différentes périodes.

Chaque indicateur choisi peut être ventilé par un critère ARTICLE – CLIENTS – ou FOURNISSEURS.

Ces données, issues de la gestion commerciale, peuvent avoir comme origine à la fois les **VENTES** et les **ACHATS**, à l'intérieur d'un même tableau.

TOULOUSE TX.MARGE MENSUEL TAB					
	janvier 2008	février 2008	mars 2008	Moyenne	Tendance
Marge en pourcentage	34,39 %	48,59 %	24,06 %	35,68 %	↓
Représentants :					
SIEGE		100,00 %	100,00 %	66,67 %	↑
PANIERIS			37,70 %	12,57 %	↑
DUBOIS			23,90 %	7,97 %	↑
TOULOUSE	34,34 %	32,73 %	22,89 %	29,99 %	↓
DORMONT		24,12 %	28,54 %	17,55 %	↓
FRISCIA	59,85 %	15,77 %	23,87 %	33,16 %	↓
PELTIER	23,25 %		29,36 %	17,54 %	↑
CADENE	33,50 %	23,83 %	23,46 %	26,93 %	↓
BERGERAC			25,13 %	8,38 %	↑
OREIL			25,57 %	8,52 %	↑
PLOT			15,98 %	5,33 %	↑
MOISSAC			24,80 %	8,27 %	↑

C- Les tableaux d'indicateurs fixe

Les données présentes dans ce type de WIDGETS concernent essentiellement les données COMPTABLES et VALEUR DE STOCK.

Stats Financière			
	Debit	Credit	Solde
Solde de trésorerie	342 737 EUR		342 737 EUR
Comptes :			
BANQUE COURTOIS	215 986 EUR		215 986 EUR
BANQUE CCBQ	114 403 EUR		114 403 EUR
CHEQUES POSTAUX	12 227 EUR		12 227 EUR
CAISSE BORDEAUX	211 EUR		211 EUR
CAISSE TOULOUSE		89 EUR	-89 EUR
Solde des effets à recevoir	2 537 546 EUR		2 537 546 EUR
Solde des effets à payer		579 505 EUR	-579 505 EUR
Comptes :			
EFFET A PAYER B COURTOIS		579 505 EUR	-579 505 EUR
Valeur du stock	55 200 143 EUR		55 200 143 EUR
DEPOTS :			
BORDEAUX	55 109 468 EUR		55 109 468 EUR
TOULOUSE	49 940 EUR		49 940 EUR
MCS	177 EUR		177 EUR
CANAL+ & TPS	203 EUR		203 EUR
GARANTIE GIFAM	8 905 EUR		8 905 EUR
GARANTIE BTK T	70 EUR		70 EUR
GARANTIE SYSTK	20 003 EUR		20 003 EUR
GIFAM TOULOUSE	834 EUR		834 EUR
INVENDABLE	8 EUR		8 EUR
BOEN	4 EUR		4 EUR
RETOURS SAV	1 500 EUR		1 500 EUR

Chacune de ces valeurs peuvent être « Ventilés » par comptes (Trésorerie, Solde effets à payer, solde effets à recevoir, etc) ou par dépôt (Valeur de Stock).

D- Les graphiques de tendances

Les graphiques de tendances ont les mêmes fonctionnalités que les tableaux d'indicateurs de tendances.

Il est possible d'afficher les résultats sous forme :

- d'HISTOGRAMME
- de LIGNES

Les indicateurs disponibles sont issus des ventes et des achats

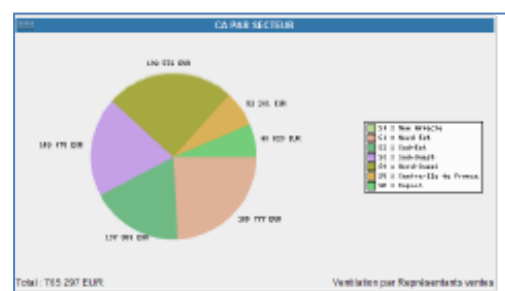


E- Les camemberts

Comme pour les graphiques de tendances, les indicateurs disponibles pour les camemberts sont issus des ventes et des achats, mais aussi des indicateurs « FIXES » (issus de la comptabilité et de la valeur de stock).

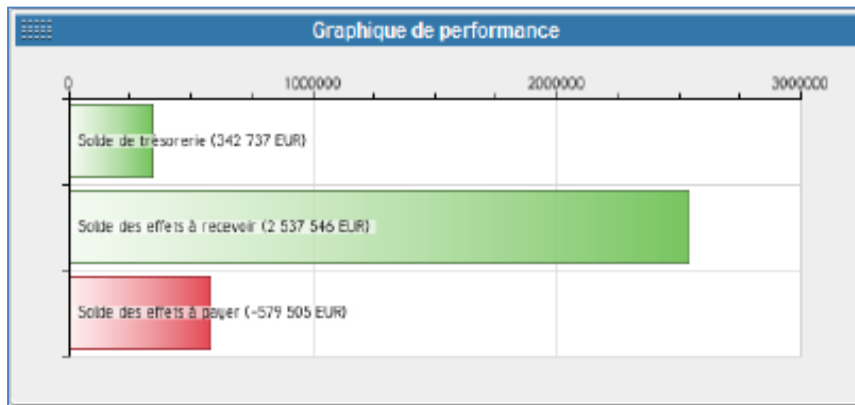
Chaque part du camembert est déterminé par les différentes valeurs issues du critère de ventilation sélectionné.

Les résultats sont affichables sous forme chiffrée ou en pourcentage.



F- Les graphiques de performance

Les graphiques de performance proposent, de manière graphique et synthétique, une vue des indicateurs « Fixes » (financiers) issus en temps réel de la comptabilité et de la gestion commerciale.



G- Les flux RSS

Ce WIDGET permet d'afficher un ou plusieurs flux RSS. Un flux RSS est un format de syndication de contenu Web, codé sous forme XML. Ce système permet de diffuser en temps réel les nouvelles des sites d'information ou des blogs, ce qui permet de rapidement consulter ces dernières sans visiter le site.



Info en continu paramétrable

Les Echos - actualité à la Une des Echos.fr

- [Pétrole | Le Brent atteint un niveau historique](#)
Le 07/02/2008 à 12h12
- Le baril de Brent de la mer du Nord s'est acheté vendredi pour la première fois 103 dollars à Londres, dépassant son record établi la veille en séance. L'or noir est porté notamment par la faiblesse du dollar
- [Fraude fiscale | L'Allemagne aurait refusé une deuxième liste de fraudeurs](#)
- [L'euro est aujourd'hui à un "niveau trop élevé", selon Eric Woerth](#)
- [Suez Environnement rachète à E.ON sa part de 26% dans le suédois SITA Sverige](#)
- [Citigroup va réduire de 45 milliards de dollars en un an son exposition dans le crédit hypothécaire](#)

Sports.fr

- [Dubai: Lopez tombe Davydenko](#)
- [PSG: Rothen forfait pour Rennes](#)
- [Les Kivis attaquent Alinghi](#)
- [Paris-Nice: Gerolsteiner mise sur Rebellin](#)

L'EXPRESS.fr - Une

- [Justice - Bernard Laporte sans suite judiciaire](#)
- [Proche-Orient - Le "massacre de la yeshiva" selon la presse israélienne](#)
- [Société Générale - Kerviel: le SMS qui sème le trouble](#)
- [Sondages - Cinq grandes villes sur sept à gauche?](#)
- [Women's Forum - Journée mondiale de la femme: "Un concept dépassé"](#)

4 Les indicateurs

Les indicateurs correspondent aux éléments chiffrés issus en temps réel de la gestion commerciale de l'ERP.

Les indicateurs peuvent être affichés sous la forme d'un total uniquement ou être ventilés suivant un critère au choix (la liste des critères dépend du type d'indicateur). La ventilation est limitée à un niveau. Un indicateur peut être utilisé plusieurs fois. La ventilation peut être différente pour chaque utilisation de l'indicateur.

Exemple :

INDICATEUR 1 : CA HT Ventes ventilé par Commercial

INDICATEUR 2 : CA HT Ventes ventilé par Famille de produit

A- Indicateurs de ventes

- CA HT
- Marge montant et %
- Nombre de documents
- Nombre de lignes documents
- Nombre de colis
- CA HT par statut de document
- Marge montant et % par statut de document
- Nombre de documents par statut de document
- Nombre de lignes documents par statut de document
- Taux de transformation devis/commandes en CA et en nombre
- Taux de services en CA et en nombre
- Taux de ruptures en CA
% CA quantité non livrés / CA quantité totale
- Taux de couverture client
% Nombre de clients qui ont commandé / Nombre de client total.
- Taux de couverture article
% Nombre d'articles commandé / Nombre d'articles total (non fermés).



B- Indicateurs achats

- CA HT
- Nombre de documents
- Nombre de lignes documents
- CA HT par statut de document
- Nombre de documents par statut de document
- Nombre de lignes documents par statut de document

C- Indicateurs de stock

- Entrées de stocks
Somme des quantités des mouvements d'entrée toutes unités confondues.
- Sorties de stocks
Somme des quantités des mouvements de sortie toutes unités confondues.

D- Indicateurs fixes

Indicateurs de stocks

- Valeur du stock global et par division de stock

Indicateurs financiers

- Solde de trésorerie
Montant cumulé de chaque solde des journaux de trésorerie.
- Solde des effets à recevoir
Montant cumulé des soldes des comptes de contrepartie des journaux d'effets à recevoir.
- Le solde des effets à payer
Montant cumulé des soldes des comptes de contrepartie des journaux d'effets à payer.
- Le solde des comptes auxiliaires clients
Cumul des soldes des comptes auxiliaires clients.
- Le solde des comptes auxiliaires fournisseurs
Cumul des soldes des comptes auxiliaires fournisseurs.
- Solde des comptes de classe 6
Cumul des soldes des comptes de classe 6.
- Solde des comptes de classe 7
Cumul des soldes des comptes de classe 7.
- Le total des encours documents ventes
Cumul des montants TTC des documents en cours non encore injectés en comptabilité.
- Le total des encours documents achats
Cumul des montants TTC des documents en cours non encore injectés en comptabilité.

5 Technique

Le progiciel **iGold Manager** peut être installé :

- Soit sur votre serveur de gestion
- Soit sur un serveur spécifique « WEB »

Dans ce cas, le progiciel est accessible depuis n'importe quel accès INTERNET





BG Partners
L'informatique différemment

N'hésitez pas à solliciter notre force de vente
pour vous montrer et démontrer la qualité de nos solutions.

05 56 43 29 29

www.bgpartners.eu

BG Partners Bordeaux

Siège Social
44 Quai de Bacalan
33300 Bordeaux

BG Partners Lyon

Centre de Recherche et Développement
2 Rue Pierre Dupont
69001 LYON